

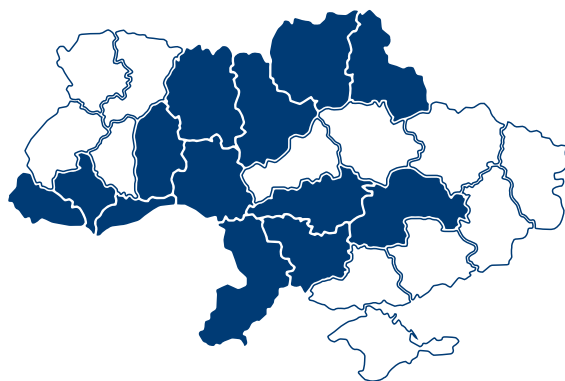
МІНЕКОНОМІКИ ТА EU4PFM УСПІШНО ПРОВЕЛИ РЕГІОНАЛЬНІ ТРЕНІНГИ З ПУБЛІЧНИХ ЗАКУПІВЕЛЬ

У червні-грудні 2024 року в рамках Компоненту 2 «Публічні закупівлі» Програми ЄС із підтримки управління державними фінансами в Україні (EU4PFM) відбулося п'ять регіональних тренінгів. Заходи були присвячені реформуванню публічних закупівель і їхній ключовій ролі у відновленні України та об'єднали провідних стейкхолдерів із різних сфер.

ХТО БРАВ УЧАСТЬ?



Семінари були орієнтовані на різноманітну аудиторію:



- 1 ▶ Керівники та співробітники закупівельних організацій
- 2 ▶ Представники регіональних органів
- 3 ▶ Посадові особи та уповноважені особи з питань публічних закупівель
- 4 ▶ Представники бізнесу та громадські активісти
- 5 ▶ Судді регіональних адміністративних та господарських судів

- 1 **Кропивницький:** 6–7 червня 2024 року (119 учасників)
- 2 **Вінниця:** 20–21 червня 2024 року (68 учасників)
- 3 **Івано-Франківськ:** 1–2 серпня 2024 року (69 учасників)
- 4 **Прилуки:** 31 жовтня 2024 року (71 учасник)
- 5 **Житомир:** 6 грудня 2024 року (41 учасник)

Усього учасників:

368

ПРЕДСТАВЛЕНІ РЕГІОНИ:

13 областей, у тому числі Кіровоградська, Дніпропетровська, Миколаївська, Вінницька, Житомирська, Хмельницька, Одеська, Чернівецька, Івано-Франківська, Закарпатська, Чернігівська, Сумська та Київська.

ЯКИМИ БУЛИ ЦІЛІ?

Семінари мали на меті:



- 1 ▶ Поінформувати експертів із публічних закупівель про можливості, переваги та виклики, а також про роль публічних закупівель у відновленні України.
- 2 ▶ Донести інформацію про ключові політики Департаменту сфери публічних закупівель та конкурентної політики Міністерства економіки, зокрема щодо оновлень у контексті інтеграції з Європейським Союзом.
- 3 ▶ Сприяти проведенню публічних консультацій із громадськістю стосовно ключових питань закупівель і варіантів політики, підвищуючи обізнаність щодо механізмів перегляду та оскарження закупівель.
- 4 ▶ Посилити взаємодію між стейкхолдерами для просування політики публічних закупівель.



КЛЮЧОВІ ТЕМИ



Семінари охопили низку актуальних тем:

- Необхідність та передумови прийняття нового Закону України «Про публічні закупівлі». Рекомендації ЄС.
- Удосконалення практики закупівель відповідно до положень нового закону та оновлення системи Prozorro.
- Особливості закупівель у воєнний час та стратегія розвитку системи закупівель до 2026 року.
- Професіоналізація публічних закупівель: значення, ключові напрями та необхідні зміни.
- Вимірювання ефективності закупівель використовуючи інструменти управління KPI.
- Механізми вирішення спорів (діяльність АМКУ й ДАСУ) та аналіз судової практики.



ВИСНОВКИ ТА РЕКОМЕНДАЦІЇ



- Спрямовувати зусилля на подальший розвиток експертизи у сфері публічних закупівель, зосереджуючи увагу на підвищенні рівня заробітної плати та забезпеченні професійного визнання.
- Аналізувати та переглядати критерії ЦЗО, сприяти розвитку закупівель через них.
- Заохочувати систематичну передтендерну комунікацію з постачальниками, надаючи зворотній зв'язок навіть тим, хто програв торги.
- Удосконалити обробку запитів у Prozorro, електронні каталоги та автоматизувати протоколи рішень уповноваженої особи для покращення процесу закупівель.
- За рекомендацією Торгово-промислових палат (ТПП) запровадити шаблони для розрахунку можливої зміни ціни, необхідні для укладання договорів про закупівлі.
- Запровадити освітні заходи для учасників публічних закупівель на базі ТПП (у тому числі регіональних ТПП) та професійних організацій, таких як Український союз промисловців і підприємців.
- Розробити безкоштовні освітні програми для покупців і постачальників, адаптовані до специфічних потреб регіонів. Забезпечити підтримку та наставництво безпосередньо на робочих місцях, зокрема через співпрацю з ТПП та професійними організаціями, такими як Український союз промисловців і підприємців.
- Створити мережу експертів із закупівель у державному та приватному секторах для постійного розвитку потенціалу та обміну досвідом.
- Відновити практику створення експертних груп фахівців для підтримки Мінекономіки в розробці проектів ключових нормативно-правових актів та надання консультацій у цій сфері.



Команда Компоненту 2 Проекту EU4PFM дякує всім, хто долучився до успішної організації та проведення регіональних семінарів, зокрема Департаменту сфери публічних закупівель та конкурентної політики Міністерства економіки України, обласним адміністраціям та регіональним торгово-промисловим палатам. Знання та досвід, отримані під час цих семінарів, прокладуть шлях до кращої консультативної політики та сприятимуть розвитку партнерських відносин між замовниками та стейкхолдерами публічних закупівель.

Спираючись на успіх 2024 року, EU4PFM планує продовжити цю навчальну ініціативу для подальшої підтримки професіоналів у сфері публічних закупівель під час виконання їхніх функцій.

