

РЕКОМЕНДАЦІЇ

ДЛЯ УКРАЇНСЬКИХ ПОСТАЧАЛЬНИКІВ ЩОДО УЧАСТІ В ПУБЛІЧНИХ ЗАКУПІВЛЯХ ФІНЛЯНДСЬКОЇ РЕСПУБЛІКИ



Рекомендації для українських постачальників щодо участі в публічних закупівлях Фінляндської Республіки розроблено експертами Компоненту 2 "Публічні закупівлі" Проєкту Європейського Союзу з підтримки управління публічними фінансами в Україні (EU4PFM).

Документ створено за фінансової підтримки Європейського Союзу. Зміст матеріалу є виключною відповідальністю Програми EU4PFM і не обов'язково відображає офіційну позицію ЄС.

2024

1. ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Економіка Фінляндії характеризується високим рівнем індустріалізації, невеликим внутрішнім ринком, відкритістю до торгівлі. Це змішана економіка, яка поєднує вільний ринок зі скандинавською моделлю держави загального добробуту. У 2023 році валовий внутрішній продукт (ВВП) у Фінляндії становив 273 мільярди євро. Високий рівень виробництва на душу населення аналогічний показникам інших західноєвропейських економік, таких як Німеччина, Австрія та Швеція.

У Фінляндії уряд, муніципалітети та громади щорічно витрачають приблизно 45 мільярдів євро на закупівлю товарів, послуг та робіт, причому в більшості випадків постачальниками виступають приватні компанії.

2. СИСТЕМА ПУБЛІЧНИХ ЗАКУПІВЕЛЬ ФІНЛЯНДІЇ

Окрім національного законодавства та відповідних Директив ЄС, фінські замовники дотримуються Угоди Світової організації торгівлі (СОТ) про державні закупівлі (GPA).

Національне законодавство¹

- Закон про публічні договори та концесії, 1397/2016²;
- Закон про державні контракти в спеціальних секторах, 1398/2016;
- Закон про оборонні та безпекові закупівлі, 1531/2011.

Порогові значення ЄС базуються на порогових значеннях, встановлених у Угоді СОТ про державні закупівлі (GPA).

Європейська комісія в черговому порядку переглянула порогові значення ЄС, а відповідно і Фінляндії щодо державних контрактів. Нові порogi діятимуть, як зазвичай, 2 роки, починаючи з 1 січня 2024 року.

Порогові значення

Тип договору	Поріг (євро)	
	Центральний орган виконавчої влади	Інші замовники
Договори про поставку товарів та сервісів	143,000	221,000
обслуговування		

¹ Слід зазначити, що в рамках загальнодержавної реформи сфери публічних закупівель Фінляндії, станом на кінець 2024 року доопрацьовуються зміни у законодавство про публічні закупівлі.

² [en20161397.pdf](#)

Договори про виконання громадських робіт	5,538,000	5,538,000
Конкурси дизайну	143,000	221,000

Закон про публічні договори суб'єктів, що здійснюють діяльність у сфері водопостачання, енергетики, транспорту та поштового зв'язку (так званий Закон про публічні договори у сфері комунальних послуг).

Тип договору	Поріг (євро)
Договори про поставку товарів та сервісне обслуговування	443,000
Договори про виконання громадських робіт	5,538,000
Конкурси дизайну	443,000

Національні порогові значення

Національні порогові значення визначають сферу застосування Закону Фінляндії про державні контракти. Договори, нижчі за цей поріг, виходять за межі сфери застосування.

Національні порогові значення діють без змін з 1 січня 2017 року.

Тип договору	Поріг (євро)
Договори про поставку товарів та сервісне обслуговування	60 000
Концесії/ послуги	500 000
Договори про охорону здоров'я та соціальні послуги	400 000
Договори про виконання громадських робіт	150 000
Концесії	500 000
Конкурси дизайну	60 000
Інші договори про надання спеціальних послуг	300 000

Міністерство економіки та зайнятості Фінляндії³ відповідає за розробку національного законодавства, що регулює публічні закупівлі (Акти про державні замовлення), надання інформації про статuti, дотримання реформ та актуальних питань, що стосуються державних закупівель, а також забезпечення роботи механізмів внутрішнього ринку.

Частиною компетенції Міністерства економіки та зайнятості є вплив на рішення щодо сфери публічних закупівель, прийняті в рамках відповідної діяльності ЄС та Угоді Світової організації торгівлі з державних закупівель. Закон про публічні контракти визначає певні завдання, які

³ [Public procurement - Ministry of Economic Affairs and Employment](#)

підпадають під відповідальність міністерства економіки та зайнятості, такі як обов'язок повідомляти про порогові значення.

Консультативний підрозділ з питань публічних закупівель, що підтримується Асоціацією місцевих і регіональних влад Фінляндії та Міністерством охорони здоров'я Фінляндії, надає замовникам інформацію та консультації щодо застосування законодавства у сфері закупівель. Дорадчий підрозділ працює в режимі онлайн, а з його фахівцями також можна зв'язатися електронною поштою та телефоном.

Обов'язки різних міністерств щодо публічних закупівель залежать від їхніх адміністративних галузей.

В Фінляндії відповідальним органом за управління та розвиток діяльності центральних публічних закупівель є Міністерство фінансів (Valtiovarainministeriö⁴). Відповідно до Закону про державний бюджет Міністерство фінансів приймає рішення про організацію централізованих конкурсних тендерних процедур для контрактів центрального уряду.

Централізованими закупівлями уряду керує центральний закупівельний орган Hansel Ltd⁵.

Hansel Ltd. є некомерційною організацією з обмеженою відповідальністю та є центральним закупівельним органом для центральних і місцевих органів влади у Фінляндії.

Власниками Hansel Ltd. є держава Фінляндія (65%) та Асоціація муніципалітетів Фінляндії (35%). Роль та обов'язки компанії як центрального замовника визначені в законодавстві про публічні закупівлі.

Hansel фінансує свою діяльність за рахунок плати за послуги централізованих закупівель та продажу експертних послуг. Сервісний збір базується на покупках, зроблених клієнтами.

Максимальна комісія становить 1,50% від вартості контракту. Середній сервісний збір у 2023 році становив 0,85% (0,83% у 2022 році).

У 2023 році власні закупівлі Hansel Ltd. склали 5,6 млн євро. Спільні закупівлі використовуються по можливості.

Міністерство фінансів відповідає за надання загальних вказівок та розвиток діяльності центрального уряду у сфері закупівель, наприклад, шляхом визначення загальних принципів, яких дотримуються у стратегії закупівель центрального уряду та державних контрактах, а також розробки практики та методів закупівель. Міністерство фінансів також вирішує, які

⁴ [Etusivu - Valtiovarainministeriö](#)

⁵ [Hansel - Home](#)

державні контракти будуть підлягати централізованому тендерному процесу в центральній владі.

Міністерство оборони відповідає за підготовку законодавства про оборонні закупівлі.

Hansel Ltd⁶ є центральним закупівельним органом уряду, який запрошує до проведення тендерів на поставки та послуги, встановлюючи та підтримуючи рамкові угоди щодо предметів тендеру від імені центральних державних замовників. Він також надає замовникам експертні послуги щодо державних контрактів та практики закупівель. Hansel Ltd є повністю державною компанією, що працює під керівництвом Міністерства фінансів⁷.

Відповідно до положень, викладених у Законі про публічні договори та Законі про публічні контракти у сфері комунальних послуг, замовники зобов'язані оприлюднювати свої договори. Метою опублікування публічних контрактів є забезпечення реальної конкуренції в тендерних процедурах з метою здійснення замовниками максимально економічно вигідних закупівель. Крім того, резабезпечує ефективність принципу прозорості.

До договірних повноважень у розумінні Закону про публічні договори належать:

- державні та муніципальні органи та спільні муніципальні органи влади;
- Євангелічно-лютеранської церкви і Православної Церкви, а також парафій та інших її органів;
- державні підприємства та органи, що керуються публічним правом;
- будь-якого покупця, якщо він отримав більше половини вартості договору як допомогу для присудження контракту від замовників, зазначених вище.

У сфері комунальних послуг до договірних органів належать державні та муніципальні органи, спільні муніципальні органи, державні підприємства, органи, що керуються публічним правом, та об'єднання, утворені цими організаціями, які здійснюють діяльність у сфері водопостачання, енергетики, транспорту або поштового зв'язку.

Новий функціонал планування тендерів для всього державного сектору НІЛМА замінив урядовий календар тендерів на веб-сайті Hansel.

НІЛМА - це статутна служба, що належить Міністерству фінансів, за

⁶ [Front page – Hansel's Annual Report 2023](#)

⁷ [Etusivu - Valtiovarainministeriö](#)

обслуговування та розвиток якої відповідає Hansel, центральний підрозділ закупівель для державного управління, створений на замовлення Міністерства фінансів. HILMA розробляється в рамках програми «Закупівлі Фінляндії»⁸ та реалізації національної стратегії публічних закупівель.

Обов'язок повідомляти про проведення публічних закупівель виконується шляхом публікації повідомлення на безкоштовному електронному форумі для публікації повідомлень про укладення договорів HILMA, який підтримується Міністерством фінансів.

Компанії можуть використовувати HILMA для отримання інформації в режимі реального часу про поточні процедури закупівель та попередньої інформації про майбутні процедури. Обов'язок повідомляти про публічні контракти в HILMA поширюється на контракти, що перевищують національні порогові значення та порогові значення ЄС. Нехтування повідомленням є процесуальною помилкою, яка може призвести до скасування рішення про присудження рішення Ринковим судом.

Тендери на суму, нижчу за національні порогові значення, також можуть оголошуватись в HILMA, навіть якщо це не є обов'язковим відповідно до законодавства про закупівлі. Повідомлення можна публікувати фінською або шведською мовами.

HILMA надсилає повідомлення до Додатку до Офіційного журналу Європейського Союзу (серія S) та бази даних TED. Інші повідомлення ЄС публікуються на веб-сайті Simar, який підтримується Офісом публікацій Європейського Союзу.

Веб-сайт eNotices містить стандартні форми повідомлень про державні закупівлі, опублікованих у Додатку до Офіційного вісника Європейського Союзу. Повідомлення, які не можуть бути подані через HILMA, повинні бути заповнені на веб-сайті eNotices.

Крім того HILMA забезпечує функціонал тендерного плану – це публічний сервіс, де можна знайти інформацію про заплановані тендерні процеси підрозділів закупівель державного сектору. Тендерні плани, опубліковані

⁸ Procurement Finland – це програма спільних дій Міністерства фінансів, Асоціації місцевих і регіональних влад Фінляндії, Конфедерації фінської промисловості, Федерації фінських підприємств і окружної компанії Huväl Oy, що надає послуги добробуту, спрямована на сприяння стабільності державних фінансів і соціальному впливу державних закупівель.

Закупівлі Фінляндії об'єднують процес створення та розвитку державних закупівель під однією парасолькою. Програма триватиме з 2024 по 2027 рік і є продовженням попередньої програми, яка тривала з 2019 по 2023 рік.

Розвиток державних закупівель є частиною Procurement Finland – і навпаки. Під час попередньої каденції програми було розроблено Національну стратегію державних закупівель, яка впроваджувалася у широкій співпраці поза межами організацій та по всій країні.

замовниками, можна знайти на сторінці «Пошук закупівель» НІЛМА.

Закупівлі, включені до плану тендеру, все ще є даними на рівні плану, а опублікована інформація не є обов'язковою для замовника. Офіційні повідомлення про контракти публікуються на офіційних бланках повідомлень НІЛМА.

Усі відомі закупівлі, які замовник має намір виставити на тендер, будуть додані до функціоналу плану проведення торгів. Закупівля також може бути, наприклад, закупівлею нижче порогового значення, щодо якого замовник організовує запит цін. При цьому внутрішні конкурентні торги, пов'язані з рамковими угодами центральних закупівельних органів або динамічними системами закупівель, не будуть включені до плану проведення тендерів.

Обов'язкова інформація публікується фінською, шведською та англійською мовами.

Система технологічно активно розвивається та має багато зручних сервісів. Одним з останніх нововведень заплановано впровадження з 19 лютого 2025 року національних сповіщень eForms, а саме:

- повідомлення про договір;
- повідомлення про присудження договору;
- повідомлення про огляд ринку, яке можна використовувати як для закупівлі на національному рівні, так і для закупівлі в ЄС.

Використання нових повідомлень спростить, наприклад, подання повідомлення про присудження національного контракту, оскільки воно може бути подане на основі повідомлення про контракт в електронній формі.

Повідомлення старого зразка вже не можна буде подавати після 6 червня 2025, але більш ранні повідомлення все ще можна виправити після цього, якщо це необхідно, якщо термін повідомлення залишився.

З 26 березня 2025 ці повідомлення eForms також можуть бути опубліковані по всій Європі в інформаційній службі TED, якщо суб'єкт договору вирішить це робити.

3. ОСНОВНІ МЕТОДИ ПУБЛІЧНИХ ЗАКУПІВЕЛЬ ФІНЛЯНДІЇ

Згідно Закону про публічні закупівлі в Фінляндії існують такі процедури публічних закупівель понад порогови ЄС:

- відкрита процедура;
- обмежена процедура;
- переговорна процедура;
- конкурентна переговорна процедура;
- інноваційне партнерство;

- прями закупівлі.

У таблиці наведені узагальнені правила, які застосовуються до найпопулярніших конкурентних тендерних процедур вище та нижче порогових значень ЄС.

	Тендери нижче європейських порогів	Відкритий тендер ЄС	Тендер ЄС з обмеженою участю
Спосіб публікації	Повідомлення фінською або шведською мовами на платформі HILMA	Повідомлення фінською/шведською та англійською мовами платформі HILMA та в Електронному журналі тендерних оголошень ЄС TED https://ted.europa.eu	Повідомлення фінською/шведською та англійською мовами платформі HILMA та в Електронному журналі тендерних оголошень ЄС TED https://ted.europa.eu
Терміни	Мінімальний термін подання тендерних заявок та тендерних пропозицій не регламентується. Однак визначення цього часу має відповідати основним принципам закупівель і, серед іншого, бути пропорційним у поточних закупівлях.	30 днів для подання тендерних пропозицій (35 днів якщо немає можливості подачі в електронному вигляді), який може бути скорочений, у разі обґрунтованої потреби, - до 15 днів.	Торги з обмеженою участю: <i>Подача заявок на технічну та фінансову попередню кваліфікацію:</i> мінімальний термін подання заявки становить 30 днів, який може бути скорочений до 15 днів у разі терміновості, належним чином обґрунтованої замовником. <i>Подача тендерних пропозицій:</i> мінімальний термін становить 35 днів (30 для електронних тендерів), який може бути скорочений до 10 днів у випадках терміновості, належним чином обґрунтованих замовником, або якщо було опубліковано попереднє інформаційне повідомлення відповідно до певних умов, викладених у законі, або для контрактів у сфері комунальних послуг сектора. + 5 днів до вищезазначених термінів якщо учаснику не надано вільний, прямиий, повний доступ до тендерної документації в

		електронному вигляді. Переговорна процедура крок 1: мінімальний термін становить 30 днів після того, як повідомлення буде надіслано для публікації, який може бути скорочений до 15 днів у випадках терміновості, що належним чином обґрунтовано замовником. Крок 2: мінімальний термін становить 30 днів (25 для електронних тендерів), який може бути скорочений до 10 днів у випадках терміновості, що належним чином обґрунтовано замовником. + 5 днів до вищезазначених термінів якщо учаснику не надано вільний, прямий, повний доступ до тендерної документації в електронному вигляді. Конкурентний діалог: Що стосується попередніх етапів подання заявок на технічну та фінансову попередню кваліфікацію та подання рішень, у законі немає мінімальних термінів, установа, яка присуджує контракт, зобов'язана вказати їх у повідомленні та запрошенні, відповідно. <i>Подання тендерних пропозицій:</i> мінімальний термін становить 30 днів, який може бути скорочений до 10 днів у випадках терміновості, належним чином обґрунтованих замовником. Інноваційне партнерство, крок 1: Мінімальний термін подання заявок на участь – не менше 30 днів.
--	--	---

			Крок 2. Мінімальний термін подання тендерних пропозицій не регламентований. Динамічні системи закупівель, крок 1: Мінімальний термін подання заявок на участь – не менше 30 днів. Крок 2: Мінімальний термін подачі – 10 днів.
Критерії оцінки	Критеріями присудження є критерії найвигіднішої з економічної пропозиції та найнижчої ціни.	Критеріями присудження є критерії найвигіднішої з економічної пропозиції та найнижчої ціни.	Критеріями присудження є критерії найвигіднішої з економічної пропозиції та найнижчої ціни.
Цифровий підпис для подачі документів	Може вимагатись замовником ⁹	Може вимагатись замовником	Може вимагатись замовником

4. УМОВИ ТА ТЕРМІНИ ПОДАЧИ СКАРГ

Якщо учасник тендеру, що проводився фінським замовником, вважає, що в процесі конкурсних торгів було допущено порушення Закону про публічні контракти або умов запрошення до участі в тендері, він повинний звернутись до замовника з вимогою про перегляд рішення. Претензію треба подати протягом 14 днів з моменту прийняття рішення.

Крім того, існує можливість звернутися з апеляцією до Ринкового суду за процесуальну помилку з боку замовника. Ринковий суд¹⁰ – це спеціальний суд, який розглядає справи про публічні закупівлі. Учасники тендеру можуть передавати питання щодо публічних контрактів до Ринкового суду з письмовим клопотанням.

Справа про публічні закупівлі порушується в Ринковому суді з письмовою апеляційною скаргою.

⁹ Ключові оператори цифрових підписів: [Op.fi service | OP](#), [Kuinka hoidan tarjouksen allekirjoittamisen...](#) - Signicat, [Visma Sign I Yksinkertaista sopimista I Sähköinen allekirjoitus](#), [Soluzioni di identificazione automatica per i settori sanitario, trasporti e logistica, retail, alimentare e altri](#) | SATO

¹⁰ [Etusivu - Markkinaoikeus](#)

Справа може бути винесена на розгляд Ринкового суду зацікавленою стороною, а в деяких випадках - певними органами влади. Апелянтом може бути підприємець, який працює переважно в цьому секторі, який брав участь у тендерному процесі або чия участь у тендерному процесі була допущена з причин, пов'язаних з суб'єктом господарювання, що укладає договір. Мешканці муніципалітетів або посадові особи муніципалітетів не мають права звертатися зі скаргою до Ринкового суду з питань закупівель, якщо вони не є сторонами у провадженні.

Апеляція повинна бути подана до Ринкового суду протягом 14 днів з моменту отримання учасника тендеру письмового або електронного повідомлення про рішення щодо тендерного процесу та підстави для нього, а також про те, як передати справу до Ринкового суду.

Підписання договору між замовником та обраним замовником тендеру не перешкоджає розгляду апеляції, поданої протягом встановленого строку.

Перед поданням апеляційної скарги до Ринкового суду апелянт повинен письмово повідомити суб'єкта господарювання, що має намір передати справу на розгляд Ринкового суду. У закупівлях, що перевищують поріг ЄС, замовник може не підписувати договір, якщо рішення про закупівлю було оскаржено до Ринкового суду.

Відповідно Закону «Про публічні договори та концесії», Ринковий суд може в апеляційному порядку:

- анулювати повністю або частково рішення суб'єкта господарювання, що укладає договір;
- заборонити суб'єкту господарювання, що укладає договір, застосовувати неправильний пункт у контрактному документі або іншим чином дотримуватися неправильної процедури;
- зобов'язати суб'єкта господарювання за договором усунути своє порушення;
- зобов'язати суб'єкта господарювання за договором виплатити компенсаційний платіж стороні, яка мала б реальні шанси на перемогу в тендері за правильною процедурою.

У закупівлях, що перевищують порогове значення ЄС, Ринковий суд може за умови виконання певних умов накласти санкцію на неефективність, штрафний платіж, що підлягає сплаті замовником, та скоротити строк дії договору.

Компенсаційна виплата може бути накладена якщо вищезазначені санкції можуть завдати більшої шкоди договірному суб'єкту, правам інших осіб або суспільним інтересам, ніж вигоди від такого заходу, або якщо скарга не ініціюється до моменту присудження контракту.

Але на практиці якщо Ринковий суд скасовує рішення про закупівлю, він,

як правило, також забороняє суб'єкту господарювання за договором застосовувати неправильну процедуру закупівлі та зобов'язує замовника виправити свою неправильну процедуру.

Ринковий суд може накласти умовний штраф для примусового виконання свого припису, заборони неправильного порядку закупівлі та виправлення неправильного порядку закупівлі.

Після ініціювання апеляції щодо публічної закупівлі Ринковий суд може заборонити або призупинити виконання рішення або іншим чином видати розпорядження про тимчасове призупинення закупівлі до розгляду справи Ринковим судом або, у закупівлях, що перевищують порогове значення ЄС, дозволити виконання рішення про закупівлю. Ринковий суд може накласти умовний штраф для примусового виконання заборони на тимчасове приписування.

Згідно Закону «Про публічні договори та концесії» передбачається відшкодування збитків. Відшкодування збитків не є санкцією, яка може бути накладена Ринковим судом, а Ринковий суд не має юрисдикції розслідувати вимоги про відшкодування шкоди. Вимоги про відшкодування шкоди повинні бути пред'явлені в загальному районному суді.

У своїй апеляційній скарзі апелянт повинен викласти свою вимогу з цього питання та вказати рішення про закупівлю, якого стосуються вимоги.

Апелянт повинен викласти підстави своїх вимог, тобто пояснити, як, на думку апелянта, процедура закупівлі суперечить законодавчим нормам щодо публічних закупівель. Якщо апелянт вимагає компенсаційної виплати, він повинен зазначити суму заявленої компенсаційної виплати.

У разі відмови у задоволенні скарги Ринковий суд залишає за замовником можливість відповісти на скаргу.

Якщо розгляд справи та рішення у справі можуть вплинути на позицію учасника тендеру, обраного суб'єктом господарювання, що укладає договір, Ринковий суд залишає за учасником тендеру можливість виступити із заявою щодо скарги.

Коли суб'єкт господарювання, що укладає контракт, подав свою відповідь до Ринкового суду, а учасник тендеру, обраний суб'єктом господарювання, що укладає контракт, надав свою можливу заяву, Ринковий суд, як правило, залишає за апелянтом можливість дати зустрічне пояснення до відповіді та заяви, за винятком випадків, коли це є явно необхідним для вирішення питання.

Як правило, процедура в Ринковому суді у справах про публічні закупівлі відбувається у письмовій формі. Ринковий суд може провести усне слухання, якщо це необхідно для розслідування справи.

Про своє письмове рішення Ринковий суд повідомить сторони поштою з

повідомленням про вручення в електронному вигляді, або сторона може отримати рішення з канцелярії Ринкового суду.

Сторона може оскаржити рішення Ринкового суду шляхом звернення до Вищого адміністративного суду, якщо Вищий адміністративний суд надасть дозвіл на апеляцію. При цьому дозвіл на апеляційне оскарження не вимагається для рішення, яким Ринковий суд призначив сплату пені. Апеляція має бути подана протягом 30 днів з моменту повідомлення про рішення.

Рішення Ринкового суду про призначення компенсаційної виплати, санкцію за неефективність, сплату пені та скорочення строку дії договору може бути виконане лише на підставі остаточного рішення. Рішення про закупівлю, апеляційну скаргу на яке Ринковий суд відхилив, може бути виконане попри апеляцію, якщо інше не встановлено Вищим адміністративним судом.

Відповідно до Закону про адміністративне судочинство, одна сторона зобов'язана сплатити всі або частину витрат, понесених іншою стороною, якщо, беручи до уваги, зокрема, результат справи, необґрунтовано для цієї сторони нести власні витрати.

Крім подачі скарги до Ринкового суду учасник може звернутися до Управління з питань конкуренції та захисту прав споживачів Фінляндії¹¹.

Однак Управління з питань конкуренції та захисту прав споживачів Фінляндії не вживатиме заходів щодо всіх запитів і порад, оскільки воно зосереджує свій нагляд на договорах, укладених повністю без урахування Закону «Про публічні контракти та концесії», як-от незаконні прямі закупівлі.

5. ОСОБЛИВОСТІ

При вирішенні доцільності виходу на ринок публічних закупівель Фінляндії окрім урахування вищезазначених аспектів, компаніям також слід враховувати, що у Фінляндії є дві офіційні мови: фінська (суомі) та друга офіційна – шведська, якою розмовляють близько 6% населення країни. Разом з тим, в країні дуже високий рівень знання та використання англійської мови як серед населення так і в комерційних та державних установах, в тому числі в сфері публічних закупівель.

Наразі уряд країни проводить значні реформи в країні, модернізуючи державні послуги, оптимізує та покращує їх.

Учасники тендерів та тендери з інших держав-учасниць у закупівлях, які підпадають під сферу дії GPA, повинні регулюватися тими ж умовами та положеннями, що й тендери та тендери з Фінляндії та інших держав-членів

¹¹ [Kilpailu- ja kuluttajavirasto](http://kilpailu-ja-kuluttajavirasto)

ЄС.

Однак, відповідно фінського законодавства суб'єкти-підрядники можуть відмовляти в тендерах на поставку товарів, в яких вартість продукції, що походить з третіх країн, становить понад 50% від загальної вартості продукції, включеної в тендер. Вищезазначене не стосується тендерів, що містять продукцію з третіх країн, з якими ЄС уклав багатосторонню або двосторонню угоду з метою забезпечення гарантованого європейським компаніям рівного та ефективного доступу до ринків цих третіх країн.

Крім того, застосовні санкції ЄС можуть вплинути на *тимчасове ставлення* до постачальників, заснованих у третіх країнах (тобто, застосування EU's International Procurement Instrument – IPI). Ці заходи не можуть бути застосовані до українських постачальників, оскільки Україна є членом GPA та підписала Угоду DCFTA.

Слід також зазначити, що в Фінляндії, в рамках виконання положень Реформи про публічні закупівлі наразі розробляється ініціатива зі зберігання даних про державні закупівлі Фінляндії (FI: *Kansallinen Julkisten Hankintojen Tietovaranto*) — це поточна ініціатива, яку очолюють уряд Фінляндії та компанія Hankinta-Suomi і спрямована на створення всеосяжної структурованої бази даних для інформації про публічні закупівлі у Фінляндії. Наразі проект перебуває на стадії попереднього дослідження, і має на меті визначити національні рамки для збору та використання даних у державних закупівлях. Оцінюючи структурні та юридичні вимоги до такого сховища, ця ініціатива має на меті окреслити найкращий підхід до створення системи, яка б консолідувала та зробила доступними детальні дані про закупівлі в державному секторі.

Для міжнародних компаній сховище даних пропонує кілька потенційних переваг, відкриваючи дані про державні закупівлі таким чином, щоб заохотити конкурентні торги з-за кордону. Підвищуючи прозорість і порівнянність, іноземні фірми можуть отримати більш чітке розуміння ландшафту публічних закупівель і вимог Фінляндії, що дозволить більш стратегічно брати участь у фінських тендерах. Крім того, акцент репозиторію на узгодженні даних з найкращими міжнародними практиками може створити більш рівні умови для іноземних компаній, що дозволить їм продемонструвати конкурентні переваги та потенційно сприятиме збільшенню іноземних інвестицій у державний сектор Фінляндії.