

РЕКОМЕНДАЦІЇ

ДЛЯ УКРАЇНСЬКИХ ПОСТАЧАЛЬНИКІВ ЩОДО УЧАСТІ В ПУБЛІЧНИХ ЗАКУПІВЛЯХ РЕСПУБЛІКИ ІРЛАНДІЯ



Рекомендації для українських постачальників щодо участі в публічних закупівлях Республіки Ірландія розроблено експертами Компоненту 2 "Публічні закупівлі" Проєкту Європейського Союзу з підтримки управління публічними фінансами в Україні (EU4PFM).

Документ створено за фінансової підтримки Європейського Союзу. Зміст матеріалу є виключною відповідальністю Програми EU4PFM і не обов'язково відображає офіційну позицію ЄС.

1. ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

За визначенням МВФ¹ економіка Республіки Ірландія є високорозвиненою економікою знань, орієнтованою на послуги у сфері високих технологій, наук про життя, фінансові послуги та агробізнес, включаючи агропродовольство.

Ірландія є відкритою економікою (3 місце за Індексом економічної свободи) і займає перше місце за потоками прямих іноземних інвестицій (ППІ) високої вартості. ВВП на душу населення Ірландія посідає 2 місце зі 192 і 4 місце з 187 у рейтингу Світового банку².

Ірландія офіційно приєдналась до Європейського Союзу 1 січня 1973 року, та як країна-член ЄС, транспонувала всі відповідні директиви ЄС щодо публічних закупівель, зокрема останні чинні Директиву 2014/24/ЄС про публічні закупівлі та Директиву 2014/25/ЄС про закупівлі суб'єктами, що працюють у секторах водопостачання, енергетики, транспорту та поштових послуг, у своє національне законодавство, таким чином узгодивши його з європейськими вимогами щодо публічних закупівель.

Законодавство Ірландії про публічні закупівлі відповідає Угоді про державні закупівлі Світової організації торгівлі («WTO GPA»), оскільки ЄС є стороною WTO GPA.

2. СИСТЕМА ПУБЛІЧНИХ ЗАКУПІВЕЛЬ ІРЛАНДІЇ

Як вже було зазначено, публічні закупівлі в Ірландії регулюються правилами ЄС та національним законодавством.

Політика Ірландії щодо публічних закупівель полягає в тому, щоб забезпечити сталі, інноваційні, прозорі та економічно ефективні державні закупівлі, які відповідають потребам держави та приносять більшу користь громадянськості.

[Рамкова програма національної політики у сфері публічних закупівель \(NPPPF\)³](#), прийнята Урядом Ірландії в 2019 році, визначає правові та політичні інструменти, що регулюють публічні закупівлі, а також архітектуру програми реформи закупівель.

¹ [Report for Selected Countries and Subjects](#)

² [Ireland - The World Factbook](#)

³ [www.gov.ie/pdf/?file=https://assets.gov.ie/135658/696b36f4-f9a3-4743-a36e-9ac8aabe70e4.pdf#page=null](https://assets.gov.ie/135658/696b36f4-f9a3-4743-a36e-9ac8aabe70e4.pdf#page=null)

NPPPF складається з п'яти частин:

- законодавство (Директиви, Регламенти);
- урядова політика (циркуляри тощо);
- структура управління капітальними роботами для послуг, пов'язаних з громадськими роботами та будівництвом;
- загальні правила закупівель товарів і послуг;
- більш детальні технічні вказівки, типова документація та інформаційні примітки, що періодично видаються відділом політики Офіс державних закупівель (OGP).

Цей документ визначає процедури закупівель, яких повинні дотримуватися державні департаменти та державні органи відповідно до національних правил та правил ЄС.

NPPPF підтримує органи-замовники, включаючи OGP, чотири ключові сектори (охорона здоров'я, освіта, місцеве самоврядування та оборона), окремі департаменти, офіси, комерційні та некомерційні державні органи та приватні організації, які субсидуються державним органом на 50% або більше, при укладенні договорів на виконання робіт, товарів і послуг.

Він підтримує та дозволяє державним органам запроваджувати процедури, щодо їх відповідності вимогам правил щодо публічних закупівель, а також сприяє дотриманню правил ЄС та національних правил закупівель.

Для оновлення цієї програми у 2024 році Уряд почав роботу над новою національною Стратегією закупівель Ірландії⁴.

У травні 2016 року уряд Ірландії через спеціальну правову процедуру (SI № 326 за 2016 рік)⁵ ввів в дію спеціальні Регламенти для застосування в Ірландії Директиви Європейського Союзу щодо публічних закупівель від 2014 року.

На відміну від Сполученого Королівства, де імплементаційні нормативні акти включали зобов'язання щодо закупівель у державному секторі, вартість яких нижча за порогові значення для застосування правил закупівель ЄС, Регламенти державного сектору, Регламенти комунальних послуг та Регламенти концесій не містять жодних значних додаткових зобов'язань окрім тих, що викладені в Директиві 2014/24/ЄС, Директиві 2014/25/ЄС та Директиві 2014/23/ЄС (які базуються на Угоді Світової організації торгівлі про державні закупівлі (GPA)).

Центральним органом Ірландії з регулювання сфери публічних закупівель є Офіс державних закупівель (Office of Government Procurement - OGP⁶). В Офісі працює біля 200 співробітників, у п'яти містах по всій країні:

⁴ <https://www.gov.ie/en/publication/d26fe-policy-statement-developing-a-new-public-procurement-strategy-for-ireland/>

⁵ [S.I. No. 284/2016 - European Union \(Award of Public Authority Contracts\) Regulations 2016.](#)

⁶ [gov.ie - Office of Government Procurement](#)

Дубліні, Лімерику, Корку, Слайго та Міті.

Офіс відповідає як за закупівлю звичайних продуктів і послуг для державної служби, від ручок і паперу до уніформи для національної жандармерії та ноутбуків, так і за забезпечення складних унікальних проектів, таких як, наприклад, розгортання нової паспортної служби.

OGP розробляє та керує політикою та процедурами закупівель, професіоналізацією (через власну Академію комерційних навичок), які сприяють покращенню практики закупівель. Особливу увагу в Ірландії приділяють розвитку стратегічної екологічної та соціально відповідальної політики разом із політикою прогресивного будівництва.

В Ірландії достатньо розвинутий інститут централізації публічних закупівель.

Замовник, який здійснює централізовану закупівельну діяльність і який також може здійснювати допоміжну закупівельну діяльність.

ЦЗО можуть закуповувати для інших замовників або запроваджувати централізовані угоди від імені інших замовників.

В Ірландії існує п'ять ЦЗО:

Офіс державних закупівель (OGP⁷),

Служба закупівель освіти (EPS⁸),

Виконавча служба охорони здоров'я (HSE⁹),

Оперативний центр закупівель місцевого самоврядування (LGOPC¹⁰),

Департамент закупівель Міністерства оборони Ірландії¹¹.

Відповідно до Регламенту про закупівлі для державного сектору¹², «замовник» визначається як:

- державний, регіональний або місцевий орган влади,
- орган публічного права,
- асоціація, сформована одним або декількома такими органами влади або одним чи декількома такими органами, що регулюються публічним правом.

У свою чергу, «орган публічного права» визначається як орган, який має такі характеристики:

- він створений з конкретною метою задоволення потреб у загальних інтересах, не маючи промислового чи комерційного характеру;

⁷ gov.ie - Policy statement: developing a new public procurement strategy for Ireland

⁸ EPS | Education Procurement Service - Education

⁹ [HSE website](http://HSE) - Health Service Executive - HSE.ie

¹⁰ Supplygov.ie Public Procurement

¹¹ gov.ie - Procurement & Acquisitions Branch

¹² [MK\\$\\$\\$\\$XML](#)

- має статус юридичної особи;
- він має будь-яку з таких характеристик:
 - він фінансується, здебільшого, державою, регіональним чи місцевим органом влади або іншим органом публічного права;
 - він підлягає управлінському нагляду з боку органу влади або органу, що фінансується, здебільшого, державою, регіональним чи місцевим органом влади або іншим органом публічного права;
 - він має адміністративну, керівну або наглядову раду, більше половини членів якої призначає держава, регіональний або місцевий орган влади або інший орган публічного права.

Положення про комунальні послуги застосовуються до закупівель «замовниками», які є державними підприємствами (тобто підприємствами, на які замовники здійснюють прямо чи опосередковано домінуючий вплив через право власності, фінансову участь або правила, що регулюють підприємство), які здійснюють певну діяльність у секторах газу, тепла, електроенергії, води, транспорту, порту, аеропорту, поштових послуг і палива; або осіб, які займаються будь-якою такою визначеною діяльністю та яким компетентний орган надав спеціальні або виключні права. Положення про концесії дотримуються визначень «замовника» та «замовника», як зазначено вище.

Законодавство про закупівлі застосовується лише тоді, коли вартість закупівлі (за вирахуванням ПДВ) оцінюється як більша або дорівнює вартостісним порогам, зазначеним у відповідних нормативних актах.

У державному секторі застосовуються такі порогові значення:

- 5 548 000 євро для контрактів на виконання робіт;
- 144 000 євро на контракти на постачання та послуги, укладені центральними органами влади, і конкурси проектів, організовані центральними органами влади;
- 221 000 євро для контрактів на постачання та надання послуг, укладених субцентральними замовниками, та конкурсів проектів, організованих субцентральними замовниками;
- 750 000 євро для контрактів на надання послуг, які підпадають під дію Додатку XIV Директиви 2014/24/ЄС.

У секторі комунальних послуг застосовуються такі граничні значення:

- 5 548 000 євро для контрактів на виконання робіт;
- 443 000 євро на контракти на постачання, контракти на надання послуг і конкурси проектів;
- 1 000 000 євро для контрактів на соціальні та інші специфічні послуги,

перелічені в Додатку XVII Директиви 2014/25/ЄС.

Положення про концесії застосовуються до концесій, вартість яких дорівнює або перевищує 5 548 000 євро.

Якщо вартість контракту нижче цих порогових значень, процес закупівлі не підпадає під дію законодавства. Проте такі контракти все одно можуть бути закуплені відповідно до фундаментальних принципів законодавства про закупівлі, якщо існує транскордонний інтерес до конкретного контракту.

Контракти про регульовані закупівлі повинні публікуватися в ОЖЕУ. Директиви 2014 року детально встановлюють інформацію, яку слід включати в повідомлення про контракт або повідомлення про концесію, і це відтворено у внутрішньому законодавстві.

Усі державні контракти на товари та послуги вартістю 25 000 євро (без ПДВ) і вище мають бути розміщені на веб-сайті eTenders¹³ уряду Ірландії.

Для робіт поріг для оголошення на веб-сайті eTenders становить 50 000 євро (без ПДВ). Покупців із державного сектору також заохочують інформувати про можливості з нижчими цінами на електронних торгах як частину спроби полегшити малим і середнім підприємствам (МСП) доступ до державних контрактів.

Кваліфікаційні критерії

Положення про державний сектор дійсно обмежують органи влади при встановленні умов участі в тендерній процедурі. Такі умови можуть стосуватися придатності займатися професійною діяльністю, економічного та фінансового стану або технічних та професійних здібностей.

Як вимоги до участі в процедурі закупівлі можуть висуватись лише визначені критерії. Усі накладені умови також мають бути відповідними, пов'язаними та пропорційними предмету відповідного контракту. Засоби підтвердження економічного чи фінансового стану та технічної спроможності також визначені в Регламенті.

Регламент про комунальні послуги дозволяє замовникам встановлювати об'єктивні правила та критерії участі в тендерній процедурі, але, на відміну від правил державного сектору, не накладає жодних додаткових параметрів чи обмежень на ці критерії. Ці положення відображають положення відповідної Директиви.

¹³¹³ [European Dynamics - Welcome to eTenders](#)

Регламент про концесії посиляється на необхідність для замовників перевіряти умови участі в процедурі присудження концесії щодо професійної та технічної спроможності та фінансово-економічного стану, але не накладає жодних додаткових обмежень на ці умови, окрім зазначення що будь-які такі вимоги мають бути недискримінаційними та пропорційними предмету концесійного контракту, а також пов'язаними та пропорційними потребі забезпечити здатність концесіонера виконувати контракт.

Регламент про державний сектор дозволяє замовнику також обмежувати кількість учасників, запрошених до участі в тендері, якщо використовуються обмежена процедура, конкурентна процедура з переговорами, конкурентний діалог або процедури інноваційного партнерства, але неприпустимо встановлювати такі обмеження при використанні відкритої процедури.

Критерії оцінки (присудження контракту) можуть бути або лише ціна або ціна та якісні параметри. Органи-замовники та організації-замовники не мають необмеженого розсуду, коли мова йде про розробку критеріїв присудження контракту. Критерії присудження контракту завжди повинні бути пов'язані з предметом відповідного контракту. Положення про державний сектор і Положення про комунальні послуги передбачають, що критерії присудження можуть складатися з (серед іншого) критеріїв, що стосуються:

- технічні переваги;
- естетичні та функціональні характеристики;
- доступність;
- дизайн;
- соціальні та екологічні характеристики;
- кваліфікація та досвід персоналу, якщо якість призначеного персоналу може мати значний вплив на виконання контракту.

Вартість життєвого циклу також може бути оцінена як частина критеріїв присудження контракту.

Критерії присудження контракту повинні забезпечувати можливість ефективної конкуренції та супроводжуватися специфікаціями, які дозволяють ефективно перевірити інформацію, надану учасниками торгів. Концесії мають надаватися на основі «об'єктивних критеріїв», які пов'язані з предметом концесійного контракту та перераховані в порядку зменшення важливості в документації про закупівлю.

3. ОСНОВНІ МЕТОДИ ПУБЛІЧНИХ ЗАКУПІВЕЛЬ В ІРЛАНДІЇ

Процедури закупівель та особливості подачі тендерних пропозицій

1. Відкрита процедура
2. Обмежена процедура
3. Конкурентна процедура з переговорами
4. Конкурентний діалог
5. Інноваційне партнерство
6. Переговорна процедура без попередньої публікації повідомлення про контракт.

Місцева влада дуже часто закуповує товари та послуги вартістю до 25 000 євро, а також запитує пропозиції на роботи вартістю до 50 000 євро - мова йде про суми на момент оголошення без ПДВ.

Великий обсяг бізнесу в місцевих органах влади відбувається на цьому рівні, і це ідеальна відправна точка для МСП та приватних підприємців.

Місцеві органи влади можуть керувати процесом подання пропозицій за допомогою інструменту Quick Quotes на платформі онлайн-тендерів www.etenders.gov.ie та/або безпосередньо електронною поштою. В обох випадках існує обмеження на кількість постачальників, яких запрошують подати пропозицію.

Постачальники повинні бути зареєстровані на www.etenders.ie, щоб мати доступ до запитів на пропозиції та подавати свої цінові пропозиції через Quick Quotes.

Вибір процедури закупівлі, як правило, здійснюється в кожному конкретному випадку та значною мірою залежить від характеру та складності товарів, робіт чи послуг, що закуповуються.

Відкрита процедура найчастіше використовується в Ірландії, і політика уряду Ірландії спрямована на те, щоб максимально сприяти використанню цієї процедури, щоб заохотити МСП до участі в публічних закупівлях.

Проведення переговорів допускається при застосуванні конкурентної процедури з переговорами, конкурентного діалогу, інноваційного партнерства та переговорної процедури без попередньої публікації оголошення про контракт. Органи влади в Ірландії рідко використовували переговорну процедуру без публікації, оскільки вони все більше усвідомлювали значні негативні наслідки використання цієї процедури без дотримання суворих підстав для її використання. Інноваційні партнерства використовуються дуже рідко. У майбутньому цілком можливо, що органи влади вирішать використовувати процедуру конкурентного діалогу більше,

ніж конкурентну процедуру з переговорами, оскільки перша дозволяє певні переговори з переможцем тендеру.

Учасники торгів не мають можливості змінювати тендерні специфікації, визначені замовником, оскільки це необхідно для забезпечення рівного ставлення та прозорості процесу. Зазвичай невідповідність пропозиції учасника до умов специфікацій або до інших умов тендерної документації призводить до відхилення такої пропозиції такого учасника. Існує певна гнучкість для узгодження умов контракту органу влади за конкурентною процедурою з переговорами та процедурою конкурентного діалогу - за умови застосування фундаментальних принципів.

Повідомлення про присудження контракту (CAN) – публічне оголошення про результати тендеру на закупівлю. Для контрактів, вартість яких перевищує порогове значення ЄС, замовники зобов'язані надіслати CAN до Офіційного журналу Європейського Союзу через eTenders протягом 30 днів після укладання контракту.

У таблиці наведені узагальнені правила, які застосовуються до найпопулярніших конкурентних тендерних процедур вище та нижче порогових значень ЄС.

	Тендери нижче європейських порогів	Відкритий тендер ЄС	Тендер ЄС з обмеженою участю
Спосіб публікації	Повідомлення англійською чи ірландською мовою через централізовану електронну платформу eTenders.	1. Повідомлення англійською чи ірландською мовою через централізовану електронну платформу eTenders. 2. Повідомлення англійською чи ірландською мовою через централізовану електронну платформу eTenders та в Електронному журналі тендерних оголошень ЄС TED https://ted.europa.eu	1. Повідомлення англійською чи ірландською мовою через централізовану електронну платформу eTenders. 2. Повідомлення англійською чи ірландською мовою через централізовану електронну платформу eTenders та в Електронному журналі тендерних оголошень ЄС TED https://ted.europa.eu
Терміни	Для товарів – 6 днів, для робіт – 14 днів, але може бути скорочений до 6 днів	30 днів для подання тендерних пропозицій, який може бути скорочений, у разі обґрунтованої потреби, - до 15 днів	Торги з обмеженою участю: <i>Подача заявок на технічну та фінансову попередню кваліфікацію:</i> мінімальний термін подання заявки становить 30 днів, який може бути скорочений до 15 днів у разі терміновості, належним чином

		обґрунтованої замовником, або якщо було опубліковано попереднє інформаційне повідомлення відповідно до певних умов, викладених у законі, або для контрактів у сфері комунальних послуг сектора. <i>Подача тендерних пропозицій:</i> мінімальний термін становить 25 днів, який може бути скорочений до 10 днів у випадках терміновості, належним чином обґрунтованих замовником, або якщо було опубліковано попереднє інформаційне повідомлення відповідно до певних умов, викладених у законі, або для контрактів у сфері комунальних послуг сектора. Переговорна процедура: мінімальний термін становить 30 днів після того, як повідомлення буде надіслано для публікації, який може бути скорочений до 15 днів у випадках терміновості, що належним чином обґрунтовано замовником, або якщо було опубліковано попереднє інформаційне повідомлення відповідно до певних умов, викладених у законі, або для контрактів у сфері комунальних послуг сектора. Конкурентний діалог: Що стосується попередніх етапів подання заявок на технічну та фінансову попередню кваліфікацію та подання рішень, у законі немає мінімальних
--	--	---

			термінів, установа, яка присуджує контракт, зобов'язана вказати їх у повідомленні та запрошенні, відповідно. <i>Подання тендерних пропозицій:</i> мінімальний термін становить 25 днів, який може бути скорочений до 10 днів у випадках терміновості, належним чином обґрунтованих замовником, або якщо було опубліковано попереднє інформаційне повідомлення відповідно до певних умов, викладених у законі, або для контрактів у сфері комунальних послуг сектора. Інноваційне партнерство: Подання заявок на технічну та фінансову попередню кваліфікацію: правила ті ж самі, що й для переговорної процедури. Подання пропозицій щодо науково-дослідних проєктів: мінімальних термінів, встановлених законом, немає, організація-замовник зобов'язана вказати їх у запрошенні.
Критерії оцінки	Критеріями присудження є ціна та критерії найвигіднішої з економічної точки зору пропозиції	Критеріями присудження є ціна та критерії найвигіднішої з економічної точки зору пропозиції	Критеріями присудження є ціна та критерії найвигіднішої з економічної точки зору пропозиції
Цифровий	Потрібен ¹⁴	Потрібен	Потрібен

¹⁴ Якщо замовник приходить до висновку, що рівень ризику є таким, що потрібен розширений електронний підпис, замовник приймає розширені електронні підписи, що підтримуються кваліфікованим сертифікатом, беручи до уваги, чи надається сертифікат постачальником послуг сертифікації, який знаходиться на довіреній список, передбачений Рішенням Комісії 2009/767/ЕС, створений із захищеним пристроєм для створення підпису або без нього, за умови дотримання наступних умов:

- замовник повинен встановити необхідний розширений формат підпису на основі форматів,

підпис для подачі документів			
------------------------------------	--	--	--

4. УМОВИ ТА ТЕРМІНИ ПОДАЧИ СКАРГ

В Ірландії скарги розглядаються судами. Не існує спеціального суду чи трибуналу, який би спеціалізувався виключно на розгляді справ про закупівлі. Процедури судового перегляду, як правило, розпочинаються у Високому суді, а рішення Високого суду зазвичай оскаржуються до Апеляційного суду. Апеляції до Верховного суду тепер дозволені лише за виняткових обставин.

Тривалість судового розгляду може істотно відрізнятися в залежності від складності справи та ставлення сторін до судового процесу. Ірландські суди¹⁵ звертають увагу на необхідність швидкого розгляду справ про закупівлі; однак судовий процес зазвичай триває від 12 до 18 місяців для досягнення остаточного рішення. Проміжні слухання (наприклад, заяви про скасування або призупинення рішення про присудження контракту) зазвичай проводяться протягом двох-трьох місяців після початку судового провадження.

Засоби судового захисту доступні для особи, яка має або мала інтерес в отриманні контракту, який підлягає перегляду, і яка стверджує про шкоду або ризик заподіяння шкоди в результаті порушення щодо цього контракту, закупівля щодо якого оскаржується.

Загалом це означає, що учасники торгів або потенційні учасники торгів мають право подавати скарги в судовому порядку. Інші сторони загалом не мають права порушувати провадження відповідно до законодавства про закупівлі, але ті, хто достатньо зацікавлені в результатах закупівлі (наприклад, профспілки), можуть мати можливість порушувати провадження у судовому порядку.

встановлених у Рішенні Комісії 2011/130/ЄС, і вжити необхідних заходів, щоб технічно обробляти ці формати;

- якщо використовується інший формат електронного підпису, електронний підпис або носій електронного документа повинен містити інформацію про існуючі можливості підтвердження;
- можливості перевірки повинні дозволяти замовнику перевіряти онлайн, безкоштовно та у спосіб, зрозумілий для тих, хто не є рідною мовою, отриманий електронний підпис як розширений електронний підпис, що підтримується кваліфікованим сертифікатом;
- якщо тендерна пропозиція підписана за допомогою кваліфікованого сертифіката, включеного до надійного списку, замовник не повинен застосовувати додаткові вимоги, які можуть перешкоджати використанню цих підписів учасниками торгів.

¹⁵[High Court | The Courts Service of Ireland](#)

Строки звернення до суду залежать від характеру заяви. Якщо оскарження стосується виправлення передбачуваного порушення чи запобігання подальшій шкоді інтересам заявника, або про перегляд рішення про присудження контракту, позов слід подати протягом 30 календарних днів після того, як заявник був повідомлений про рішення або дізнався чи повинен був знати про ймовірне порушення.

Якщо подається позов на визнання недійсним контракту, це має бути подано протягом шести місяців після укладення відповідного контракту.

Проте, якщо було опубліковано повідомлення про присудження контракту, термін для початку провадження з метою визнання недійсним рішення про присудження контракту скорочується до 30 днів, починаючи з наступного дня після публікації повідомлення в ОЖЕУ. Подібним чином, якщо уповноважений орган повідомляє кандидатів або учасників тендеру про результати тендерного процесу та включає стислий виклад причин відмови кандидата чи учасника тендеру, період для початку розгляду становить 30 днів, починаючи з дня, наступного після того, як уповноважений орган надав повідомлення.

Суди мають право на власний розсуд продовжувати встановлені законом строки для подання заяви, якщо суд вважає, що для цього є вагома причина.

Якщо судове провадження розпочато у Високому суді, замовник не повинен укладати контракт, доки Суд не вирішить це питання або Суд не дасть дозволу скасувати будь-яке призупинення процедури присудження, або судове провадження не буде припинено чи іншим чином розпоряджено.

Укладання контракту протягом періоду очікування забороняється. Тривалість періоду очікування залежить від методу, використаного для передачі повідомлення: якщо для надсилання повідомлення використовується факс або електронні засоби, період очікування становить 14 календарних днів, починаючи з дня, наступного після надсилання повідомлення; якщо повідомлення надсилається будь-яким іншим способом, період очікування становить 16 календарних днів, починаючи з наступного дня після надсилання повідомлення.

Учасники судового процесу можуть отримати доступ до файлів закупівель і записів органу влади під час судового розгляду. Представники громадськості також можуть шукати інформацію про процедури закупівель за допомогою запиту відповідно до Закону про свободу інформації 2014 року, якщо замовник підпадає під дію цього законодавства.

Повідомлення про очікування повинні містити визначену інформацію, включаючи, у випадку невдач учасника тендеру, стислий виклад причин відхилення тендерної пропозиції та опис «характеристик і відносних переваг обраної тендерної пропозиції».

Хоча зростаюча кількість невдалих учасників тендеру шукає юридичної консультації щодо їхніх варіантів після повідомлення про результати тендеру, але невдалі учасники не мають звичаю подавати судові провадження, і рішення про це зазвичай не приймається легковажно, особливо з огляду на витрати сторони, яка подає позов до суду¹⁶. У підсумку – випадків судового оскарження закупівель щорічно є небагато.

Укладений договір може бути анульовано, або, точніше, зобов'язання, які залишилися невиконаними, можуть бути анульовані судами за певних обмежених обставин – наприклад, якщо контракт було укладено без попередньої публікації необхідного повідомлення про контракт або якщо було порушення періоду очікування в поєднанні з порушенням основних правил закупівель, що вплинуло на шанси учасника тендеру подати скаргу.

Якщо суд визнає договір недійсним, усі невиконані зобов'язання анулюються. Це не впливає на вже виконані зобов'язання. Жодне рішення судів Ірландії ще не визнавало укладений договір недійсним.

У випадках, коли суд відмовляється визнати недійсним контракт (оскільки, наприклад, існують важливі пріоритети суспільних інтересів, які вимагають дотримання контракту), він повинен накласти альтернативне покарання. Це може бути одне або обидва з наступного:

- накладення на орган фінансового штрафу (до 10 відсотків вартості контракту),
- скорочення терміну дії контракту.

¹⁶ Загалом заявники можуть розраховувати на оплату професійних юридичних зборів у розмірі щонайменше від 200 000 до 300 000 євро, якщо справа буде розглянута в повному обсязі. Якщо сторона програє справу, вона також може бути зобов'язана сплатити витрати іншої сторони провадження.